

København den 05-05-98

Vedr. Per Bjørner Sørensen, Læsøgade, Odense.

Per Bjørner Sørensen har været ansat i GrandCru A/S Vinhandel siden 1. oktober 1996 indtil han opsagde sin stilling hos os den 1. april 1998.

Pers primære arbejdsområde var salg af vine til restauranter og salg til erhvervsvirksomheder. Per har siden virksomhedens etablering i sommeren 1996 udover salgsarbejdet deltaget aktivt i opbygningen af vort koncept i form af varesortiment, arbejdsmetoder og planlægning af markedsføringskampagner, ligesom Per har været en god "indpisker" for vore unge salgsmedarbejdere.

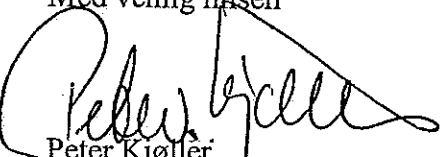
Jeg har som virksomhedens direktør og Pers direkte chef haft fornøjelsen af, at lære Per at kende ikke alene som en god, loyal, hæderlig og hårdt arbejdende medarbejder, men også - på grund af det engagement Per lægger for dagen i sit arbejde - mere personligt, idet Per har deltaget i flere af vore indkørsrejser i udlandet. På den baggrund kan jeg kun på det varmeste anbefale Per til enhver virksomhed, som ønsker en højt engageret og involveret medarbejder, der arbejder både målbevidst og aldrig skeler til uret, men samtidig også en medarbejder der kan forholde sig kritisk til uproffessionalisme og dårligt definerede arbejdsopgaver.

Per har vist særdeles gode resultater som salgsansvarlig - resultater som vi er endog særdeles tilfredse med. Vi tester løbende vore kunders tilfredshed med vore sælgere og vi har udelukkende haft tilfredse kunder i Pers salgsdistrikt. Det er min overbevisning at Per er god til at planlægge sin egen dag og arbejder udmærket selvstændigt og er indbegrebet af en dygtig sælger. Per har endvidere deltaget i udarbejdelse af markedsføringskampagner og har selvstændigt udarbejdet særdeles kreative oplæg til vore salgskampagner.

Endelig er det min overbevisning at Per er en rar fyr, med stor personlig udstråling og med en god og sund humor.

Skulle De have evt. spørgsmål, er De velkommen til at kontakte undertegnede.

Med venlig hilsen


Peter Kjeller
GrandCru A/S